独立・開業セミナー 創業塾

夢の実現をお手伝いします！

創業時の課題である「集客と売上をどのようにして増やすのか？」といった販売促進に重点をおき、「ローリスクかつ最短でお店を軌道に載せる考え方」「継続的に売上を増やす仕組み作り」「高単価、高リピート率＝高収益ビジネスの作り方」など、創業及び経営に必要な内容を学んで頂きます。
みなさまのご参加をお待ちしております。

対象者

- ■事業を始めたい、独立・開業したい、お店を持ちたい人
- ■すでに開業しているが、もっと売上を伸ばしたい人
- ■今後、事業を承継する予定の人（後継者）
- ■すぐに開業の予定はないが、勉強しておきたい人

受講生募集中

日　程　平成２９年９月１２日（火）～１０月１７日（火）（全６日間）
１９：００～２１：００

会　場　武雄温泉ハイツ（武雄市武雄町永島 18091：TEL0954-23-8151）

受講料　５，０００円（全６日分、消費税込み）※９月１２日にご持参ください

定　員　２５名（お申込みは、先着順とさせていただきます。）

申込方法
■「受講申込書」に必要事項をご記入いただき、武雄商工会議所までご持参いただくか、FAX でお申込み下さい。
（FAX でのお申込みの方は、必ずお電話での送信確認をお願い致します。）
※メールでのお申込みも受け付けます。

■募集締切は、８月３１日（木）です。

ホームページもご覧下さい。http://www.takeonet.ne.jp

お問合せ お申込先

武　雄　商　工　会　議　所
〒843-0024　武雄市武雄町大字富岡 7719
TEL：0954-23-3161　FAX：0954-23-3160
主催：武雄商工会議所　共催：武雄市商工会　後援：武雄市

■ 独立・開業セミナー　創業塾　　カリキュラム　　武雄商工会議所

開催日	テーマ・内容	講師
9/12(火) (19:00～21:00)	『ローリスク且つ最短でお店を軌道に乗せる考え方を身につける』 ◆選ばれる企業(お店)になるために必要な考え方 ◆選ばれる企業(お店)になるための具体的な準備	中小企業診断士 西岡　隆博　様
9/19(火) (19:00～21:00)	『継続的に売上を増やす仕組みと仕掛けづくり』 ◆繁盛店を作りには商品を売らずに結果を売ること ◆広告よりも販促よりも実績作りが大切な理由 ◆心理学をビジネスに活かし売上に繋げる方法	
9/26(火) (19:00～21:00)	『創業資金にあたっての資金調達の方法』 ◆資金調達の方法から事業計画の立て方まで	日本政策金融公庫
10/3(火) (19:00～21:00)	『高単価、高リピート率＝高収益ビジネスの作り方』 ◆安くしないと売れないという幻想を打ち破る ◆単価を上げれば上げるほど顧客が増える理由とは？ ◆リピート顧客の作り方と使える販促ツール	中小企業診断士 西岡　隆博　様
10/10(火) (19:00～21:00)	『想いを実現する目標設定の技術と目標達成のスキルを身につける』 ◆あなたの目標が達成できない3つの理由 ◆具体的な目標設定の技術と目標の3層構造を理解する ◆目標達成に必要な具体的なスキルの身につけ方	
10/17(火) (19:00～21:00)	『あなた独自のビジネスモデルの作り方』 ◆売上がほしければマーケティングよりもビジネスモデルを重視 ◆あなたにも必ずあるビジネスの種の見つけ方、探し方 ◆アイデアをお金に変える方法 ◆あなた独自のビジネスモデルを作ってみる	

創業塾　受講申込書　（平成２９年８月３１日（木）必着）

フリガナ		性別	年齢
氏名		男・女	歳
住所	〒		
携帯電話番号	－　　－	E-mail	
現在の職業	①お勤めの方（例　飲食業：　　）　②自営業（　　） ③パート・アルバイト　④主婦　⑤学生　⑥無職　⑦その他（　　）		

□あなたがはじめたい事業について　　※すでに事業をされている方もご記入ください。

業種（事業内容）	開業したい事業は、決まっていますか？○印を付けて下さい。
	①具体的に決まっている　②何となく決まっている ③決まっていない　④今回は、勉強のみ

※個人情報の取り扱いについて

申込書の個人情報は、創業支援事業のご案内・アンケート・ご連絡及び講師への情報提供のみに使用いたします。

武雄商工会議所　　ＦＡＸ　　０９５４－２３－３１６０