トライアル・経営革新事業等県外商談会及び販路開拓フォローアップ事業エントリーシート兼PRシート

【企業概要について】

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 企業名 |  | 代表者名 |  |
| 担当者職・氏名 |  |
| 所在地 | 〒佐賀県 | ホームページURL |
| 連絡先 | 電話： | FAX： |
| mail： |
| 企業概要 | 業種 |  | 設立年月日 |  |
| 事業内容 |  | 資本金（元入金） |  |
| 従業員数 |  | 売上（千円） |  |

【応募コースについて】

|  |  |
| --- | --- |
| 希望するコース | マッチングコース　　　／　　　コンサルティングコース※どちらかを□で囲んでください。審査過程においてコースの変更をお薦めすることがあります |

【支援対象製品等について】

|  |  |
| --- | --- |
| 展示製品の名称 |  |
| （分野） | 機械・金属　／　素材　／　飲食料品　／　その他製造　／　IT　／　その他（　　　） |
| 展示製品のセールスポイント |  |
| 他社品との比較 | ＜競合他社製品＞ | ＜自社製品の特長＞ |
|  | 機能や品質・性能、デザイン、価格など |  |  |
| 月産供給量（月間最大可能供給量） |  |
| 自社製品の販売実績等 |  |
| その他、 |  |
| 特許や商標等の有無 | 無　／　有（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |
| 開発段階 | アイディア段階／　試作・試行段階　／　開発完了／　製品化完了 |

※　製品等の概要が分かるようなパンフレットや資料などがあれば、佐賀県産業企画課へ2部、　御提出をお願いします。（〒840-8570（住所不要）　佐賀県産業企画課　小野原宛）

※　できるだけ簡略に記載下さい。

【トライアル・経営革新事業等県外商談会等での希望について】

|  |  |
| --- | --- |
| 招致を希望する企業名・分野・及び販売ルート/チャネル | 【招致希望企業名】（できるだけ具体的な企業名を記載下さい。）【招致希望分野】（できるだけ具体的な分野を記載下さい。）【販売ルート/チャネル】ア．直販、イ．代理店、ウ．商社、エ．メーカー、オ．デパート等、カ．通販、キ．ネット、ク．その他（ |
| 販売戦略上、解決したい問題や課題 |  |

【その他の展示会・商談会への出展について】

|  |  |
| --- | --- |
| 九州・山口ベンチャーマーケット平成31年（2019年）10月7日（月）於　福岡国際展示場（予定） | 出展を希望する　　　／　　　出展を希望しない※どちらかを□で囲んでください。 |
| 平成31年度に外部団体が開催する展示会・商談会について案内及び推薦を希望しますか。（例：産業交流展2019）※ただし、佐賀県産業企画課へ推薦依頼があったものに限ります。また、推薦しても必ずしも出展できるとは限りません。 | 案内及び推薦を希望する　／　案内及び推薦を希望しない※どちらかを□で囲んでください。 |

* 九州・山口ベンチャーマーケットの概要については別添チラシを参考にしてください。

【参考情報：首都圏等での販路開拓への取組状況】

|  |  |
| --- | --- |
| 首都圏を中心に県外への出張 | 月数回程度はある　／　月1回程度はある　／　全くない※あてはまるものを□で囲んでください。 |
| 首都圏での営業・販売体制 | 営業所や出張所がある　　／　常駐職員を置いている　　／販売代理店や委託先がある／　商談等の都度、出張対応　／その他（　　　　　　　）／　特になし　　　　　　　　／※あてはまるものを□で囲んでください。 |
| 首都圏の取引先 | 継続的な取引先がある　　（　　社）スポット的な取引先がある（　　社）特に決まった取引先はない※あてはまるものを□で囲んでください。 |

※10月に開催予定の商談会及び受託者からの斡旋・紹介等により個別商談に赴いていただく際の出張旅費などの実費は全てご負担となります。